

BETINGELSER

<p>Formål Visma Advantage skal redusere ikke-strategiske kostnader (bransjeuavhengige kostnader) for sine kunder gjennom store fellesinnkjøp, som samtidig sikrer leverandørene økt volum og forenklet kundeadministrasjon.</p> <p>Kunder Alle typer bedrifter i Norge kan bli kunde. Visma Advantage vil kredittvurdere alle bedrifter som søker, og forbeholder seg retten til å eventuelt avslå søknaden uten å oppgi årsak. Visma Advantage kan på ethvert tidspunkt kreve bankgaranti som sikkerhet for leveranser. Stilles ikke slik garanti, vil Visma Advantage øyeblikkelig ha rett til å stanse leveringene.</p> <p>Fullmakt Visma Advantage overvåker leverandører i markedet og sørger for at kunde får:</p> <ul style="list-style-type: none">• Blant markedets beste betingelser• Innkjøpssamarbeid som gir forenkling og standardisering.• Forenklet administrasjon ved samlefaktura av utvalgte produkter• Tilgang til alle avtaler på Visma Advantages portal. <p>Kunde velger selv hvilke avtaler de ønsker å benytte. Kunde gir, innenfor valgte område, ved signering av kontrakt Visma Advantage fullmakt til å si opp eksisterende avtaler der det er nødvendig for å inngå nye avtaler. Kunde samtykker at Visma Advantage viderefakturerer til enhver tids fremforhandlede priser/betingelser fra sine leverandører for de produkter som ikke faktureres direkte fra leverandør.</p> <p>Kunde samtykker i å motta elektronisk post fra Visma Advantage, i form av nyhetsbrev, kampanjer og annen informasjon. Endringer i dette meldes til va@visma.no.</p> <p>Kunde samtykker i å registreres i Visma Advantages kunderegister, og at de registrerte opplysningene kan overføres til de leverandører Visma Advantage til enhver tid har inngått en avtale med.</p>	<p>Varighet og Oppsigelse Kundeforholdet gjelder for ett år og fornyes automatisk for ett år av gangen dersom denne avtalen ikke sies opp innen 3 måneder før utløpsdato. Oppsigelse av kundeforholdet medfører automatisk oppsigelse av alle avtaler Visma Advantage har inngått på vegne av kunde, og kunde legges på leverandørens standard betingelser. Disse avtalene vil kunne ha ulik oppsigelsestid. Innbetalt årsavgift refunderes ikke.</p> <p>Bindingstid Enkelte leverandører krever en viss bindingstid på sine abonnement for å kunne gi gode betingelser til Visma Advantages kunder. Dette gjelder for eksempel ved subsidierte mobiltelefoner og strømabonnement med fastpris. Ved opphør av kundeforholdet vil eventuelle abonnement med gjenstående bindingstid bli overført til kunde. Eventuelle kostnader i forbindelse med brutt bindingstid må dekkes av kunde. Dersom kunde kjøper fasttelefoner med direkte aksess gjelder 24 mnd bindingstid både til leverandør og Visma Advantage for dette produktet.</p> <p>Betalingsfrister Betalingsfrist er 10 dager for faktura fra Visma Advantage. Blir ikke denne fristen overholdt av den enkelte kunde, kan Visma Advantage si opp alle avtaler mot leverandørene for kunde. Eventuelle merkostnader Visma Advantage blir påført som følge av oppsigelsen, vil kunne kreves dekket av kunde. Visma Advantage har ved forsinket betaling krav på rente i henhold til lov om forsinket betaling av 17.12. 1976 nr. 100</p> <p>Reklamasjon og erstatningsansvar Reklamasjoner på leveranse skal tas opp med leverandøren direkte. Visma Advantage er ikke ansvarlig for skade og tap kunde måtte ha som en følge av leverandørens mangelfulle levering. For alle kjøp og fakturering av produkter og tjenester som foregår direkte mellom Kunde og leverandør, skal reklamasjoner på leveranse tas med leverandøren direkte. I de tilfeller hvor leverandør krever avtalekode eller annen form for identifisering for å tilby Vismas avtalepriser eller bonus, er kunden selv ansvarlig at dette blir gjort kjent for leverandør. Visma Advantage har intet ansvar for mangelfulle opplysninger som medfører manglende rabatt/bonus.</p>	<p>Garantistilling fra konsernselskaper m.m. Kunde som etter særskilt avtale med Visma Advantage har adgang til å la sine datterselskaper, e.l., benytte dets kundeforhold, vil overfor Visma Advantage være økonomisk ansvarlig for manglende betaling fra disse selskapene. Med mindre annet er skriftlig avtalt vil Visma Advantage fakturere disse selskapene direkte.</p> <p>Annen praktisk informasjon Visma Advantage sørger for lavere kostnader for kunde, ved å inngå avtaler med leverandører som gir gunstige betingelser med høy kvalitet og service. Problemer ved leveranse kan likevel forekomme. Opplever du problemer eller mangler ved leveranse fra leverandøren, som for eksempel strømbrudd bes dette rettes direkte til leverandør. Feilmelding telefoni/mobiltelefoni utenom våre åpningstider bes rettet direkte til leverandør. Visma Advantages leverandør av telekomprodukter sørger for fremføring og vedlikehold av tilknytningslinje frem til Nettermineringspunkt (NTP). NTP defineres som overgangen mellom leverandørens nett og bedriftsinternt/privat nett. Kunden er selv ansvarlig for installasjon, oppkobling og konfigurasjon av eget utstyr som er nødvendig for å benytte tjenestene etter NTP, herunder hussentral/router og bedriftsinternt nett.</p> <p>Kostnad Flere organisasjonsnummer/ fakturaadresser, og/eller behov for konsulentbistand ved innsamling av opplysninger, prises i eget tilbud. Dertil kommer et administrasjons- honorar på 2,9 % av innkjøp som faktureres fra Visma Advantage. Alle priser er eks. mva. Betingelsene kan endres med 30 dagers skriftlig varsel. Oppdaterte betingelser vil du finne på www.visma.no/fordelbedrift</p> <p>Bekreftelse Kunde gir, ved signering av kontrakt, Visma Advantage rett til å innhente data om de avtaler kunden har opplyst å ha pr. innmelding innenfor de områdene som er avtalt.</p>
--	---	---